



Lassen Sie rechtzeitig den Wert Ihres Versicherungsbestandes durch unsere Expertise bewerten.

Steigern Sie den Wert Ihres Kundenbestandes auf Grund einer Stärken- und Schwächenanalyse.

Bei der Steigerung des Verkaufswertes unterstützen wir Sie durch spezielles Coaching.



Das Thema „Nachfolge“ bewegt auch viele Kunden von Versicherungsmaklern.

Mittelständler aus den Branchen Handwerk, Gewerbe und Dienstleistungen brauchen Rat und Hilfe für die Sicherung ihres Lebenswerkes und der erwarteten Altersbezüge.

Wir bieten Ihnen spezielle Kundenseminare zur strategischen Ruhestandsplanung an.

## Expertenwissen für Verkauf und Nachfolge

Tausende von Versicherungsmaklern werden in den kommenden Jahren die Ruhestandsplanung beginnen. In welchem Umfang der Verkauf des Kundenbestandes oder eine Nachfolgeregelung ausreichend zur „Maklerrente“ beiträgt, hängt von zahlreichen Parametern ab. Ebenso gilt es, den richtigen Käufer oder Nachfolger in der gewünschten Region oder Stadt zu finden, auszuwählen, dann die notwendigen juristischen und organisatorischen Fragen zu klären und zu vereinbaren. Dieser Komplex von Fragen überfordert die meisten Versicherungsmakler. Allein haben sie keine Chance – nutzen Sie unsere Erfahrungen als Spezialist für alle Fragen um Ihren Maklerbestand.

Setzen Sie sich mit **Consulting & Coaching** in Verbindung. Sie können von C&C und seinem Netzwerk kompetente und vertrauenswürdige Unterstützung bei folgenden Themen erwarten:

- Coaching bei der Vorbereitung und Durchführung des Kaufs oder Verkaufs von Maklerbeständen
- Expertisen zum Wert des Bestandes nach qualitativen und quantitativen Parametern
- Suche nach Kundenbeständen nach individuellem Suchprofil des Käufers
- Suche nach Käufern von Kundenbeständen nach individuellem Suchprofil
- Coaching bei der Steigerung Ihres Maklerbestandes bis zum Verkauf
- Über 10 Checklisten zum Thema Verkauf, Kauf und Bewertung von Maklerbeständen

Wir stellen unseren Kunden ein umfangreiches Netzwerk zu über 30.000 Maklern und Versicherungsvermittlern sowie Dienstleistern nach entsprechendem Anforderungsprofil zur Verfügung.

## Online-Shop

### Maklerbestände

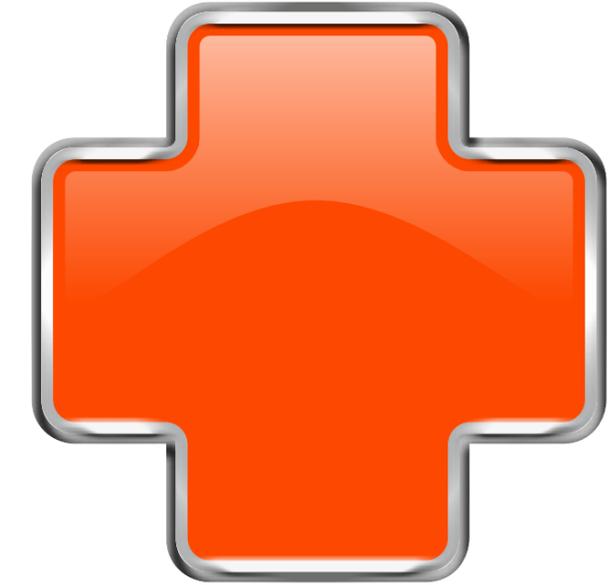
- Leitfaden Bestand kaufen
- Preisentwicklung Maklerbestände
- Bestandsübernahme Easy
- Kardinalfehler Bestand kaufen
- Notfallplan
- Anzeige Bestandsübernahme

[www.bestandundnachfolge.de](http://www.bestandundnachfolge.de)

### Unternehmensberatung

- Gründung Maklerfirma
- 12 Schritte bis zur Makler-GmbH
- Zeitmanagement für Makler
- Digitalisierung Maklerfirma
- Textentwürfe Kundentermine
- Web-Seiten-Check

[www.cc-mit-ps.de](http://www.cc-mit-ps.de)



# Consulting & Coaching Berlin

Die Unternehmensberatung mit dem PLUS • Marktplatz für Maklerbestände



16321 Bernau bei Berlin  
Wandlitzer Chaussee 9A



[info@cc-mit-ps.de](mailto:info@cc-mit-ps.de)



+49 173 9 21 33 33



[www.cc-mit-ps.de](http://www.cc-mit-ps.de)



[www.bestandundnachfolge.de](http://www.bestandundnachfolge.de)



## Consulting & Coaching

Unternehmensberatung mit dem PLUS für die Optimierung von Geschäftsprozessen im Vertrieb von Versicherungen und Finanzdienstleistungen von der Neukundengewinnung, Umsatzdiversifikationen bis zur Steigerung von Cross-Selling-Quoten durch moderne Kundenbindungsinstrumente



Von **C & C** erhalten Mandanten eine einmalige Verbindung von praktischen und theoretischen Ansätzen Vertriebsleistungen zu steigern und gleichzeitig die Produktivität zu erhöhen, Basis dafür sind umfangreiche Vertriebserfahrungen und erfolgreich umgesetzte Struktur-Projekte bei Versicherern und Vertriebspartnern

## Consulting mit dem PLUS

C&C-Unternehmensberatung und -entwicklung konzentriert sich mit seinen Beratungsleistungen auf Geschäftsprozesse im Vertrieb. Außergewöhnliche Impulse für die Umsatzsteigerung, Neukundengewinnung können Sie ebenso erwarten wie Zeitgewinn für Ihre Mitarbeiter. Gegenüber herkömmlichen Consultingansätzen erstellen wir nicht nur Analysen, sondern suchen gemeinsam mit unseren Kunden die wichtigsten und budgetadäquaten Handlungsschwerpunkte heraus, die wir dann gemeinsam durch unsere Management-Services leistungsorientiert umsetzen.

## Coaching mit dem PLUS

Im besonderen Fokus unserer Coaching-Leistungen steht die Optimierung von Geschäftsprozessen im Vertrieb von Versicherungen und Finanzdienstleistungen und die Unterstützung bei der Markterschließung durch

- Leadership Coachings – Coaching für Inhabern von Maklerfirmen
- Change Management – Veränderungs-Management
- Customer Services – Kundenbindung und- services
- Excellence Networking – Hervorragendes Netzwerk
- Key Account Management – Programme für Kundenklassifizierung
- Social Media – mehr Präsenz im Internet

Unsere Coachings konzentrieren sich auf Leadership-Trainings für Makler und Versicherer. Da im Vertrieb häufig Prozesse und Praktiken „eingefahrenen Gleisen“ folgen, setzen unsere Coaching-Themen beim Aufbrechen von „Gewohntem“, Erkennen der Chancen in der Nische und bei der Profilierung gegenüber dem Markt an.



[www.cc-mit-ps.de](http://www.cc-mit-ps.de)  
[www.assekuranzdoc.berlin](http://www.assekuranzdoc.berlin)

## Die Unternehmensberatung mit dem PLUS

Dr. Peter Schmidt, Inhaber von Consulting & Coaching, ist ihr Unternehmensberater mit dem PLUS aus einem einzigartigen Mix von Knowhow aus erfolgreicher praktischer und theoretischer Vertriebsarbeit, Netzwerkarbeit, begeisternder Referententätigkeit und anerkannter Publizistik.

Seit 1991 war er in verschiedenen Führungsfunktionen bei Maklerversicherern tätig. 2013 gründete er die C&C Unternehmensberatung. In einem Netzwerk von Rechtsanwälten, Unternehmensberatern, Trainern und Experten für IT und Social Media bietet er mit Consulting & Coaching Beratungsleistungen aus einem exzellenten Netzwerk von Spezialisten an.

Sein Umgang mit Klienten ist immer individuell und vertraulich. Vom ausgezeichneten Kundennutzen seiner Coachings und Referate zeugen vielfache Referenzen und Feedbacks auf unseren Homepages.

## Hier bekommen Sie garantiert das PLUS bei

- Kompetenz und Erfahrung für Vertrieb, Marketing und Kundenbindung
- Ausgewiesene Expertisen zur Optimierung von Vertriebsprozessen
- Exzellentes Networking für Vertriebskooperationen in Deutschland, Österreich und der Schweiz
- Individuelle Coachings und Workshops für Makler und Leadership-Management für Versicherer



[www.bestandundnachfolge.berlin](http://www.bestandundnachfolge.berlin)  
[www.bestandundnachfolge.de](http://www.bestandundnachfolge.de)  
[www.bestandundnachfolge.com](http://www.bestandundnachfolge.com)

## Ihr Marktplatz für Maklerbestände

Dr. Peter Schmidt, Inhaber von Consulting & Coaching, ist ihr Spezialist in Sachen Maklerbestand. 2013 gründete er den **Marktplatz für Maklerbestände**, eine spezielle Plattform zum Thema Maklerbestände mit Informationen und Dienstleistungen für Käufer und Verkäufer.

## Beim Marktplatz für Maklerbestände bekommen Sie garantiert

- Kompetenz und Erfahrung zu Maklerbeständen und Maklerfirmen
- Ausgewiesene Expertisen zum Wert Ihres Kundenbestandes
- Services rund um den Kauf und Verkauf von Maklerbeständen
- Coaching bei der Abwicklung von Kauf, Verkauf und Nachfolge
- Consulting bei der Steigerung des Wertes von Kundenbeständen
- Checklisten und Leitfäden